

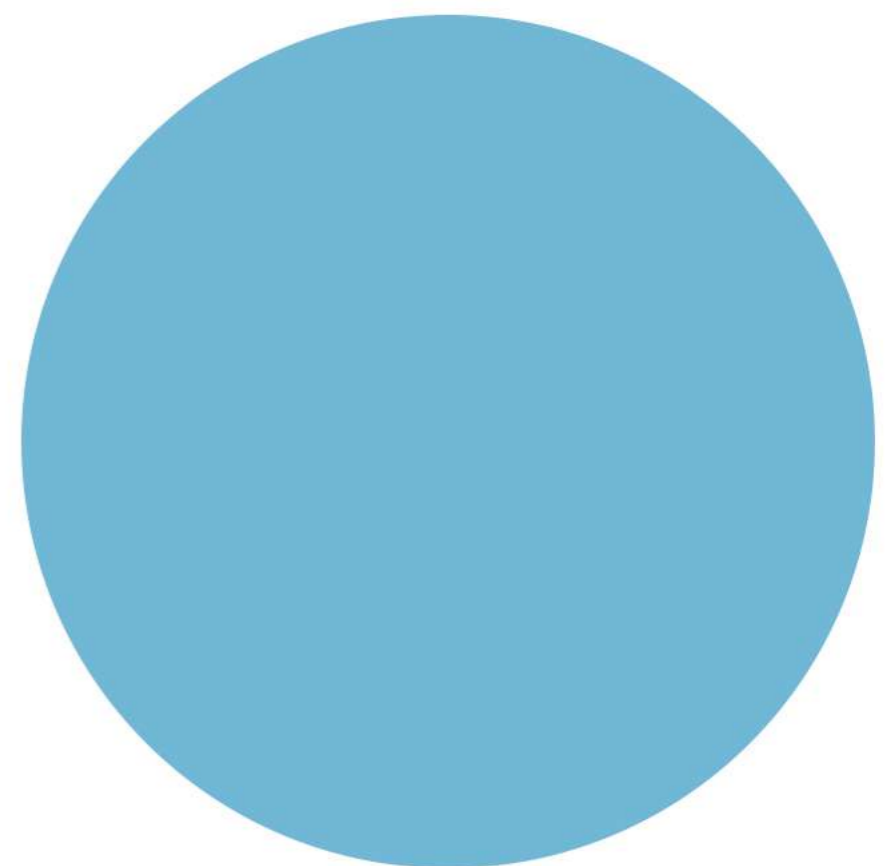


**2021**

---

**高阳寰球  
年刊**

---





## 公司简介



高阳寰球（HSG）是高阳科技（中国）有限公司（“高阳”，股票代码：818.hk）的主要子公司之一，高阳科技是中国内地领先的支付、金融和电信的综合IT解决方案提供商，24年以来致力于为客户提供专业服务和技術。多年来，HSG为中国大、中、小型银行、数字银行及其海外分行提供了创新的银行解决方案，并取得了巨大的成功。





高陽科技(中國)有限公司  
HI SUN TECHNOLOGY (CHINA) LIMITED  
*(Incorporated in Bermuda with limited liability)*



高阳通联

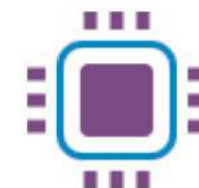


HSG

高阳寰球



随行付



百富电力



2020年，高阳科技在中国深圳成立高阳寰球（HSG），以求出海探索庞大的海外市场，以香港、澳门、东南亚地区作为出发点，再进军至非洲地区。HSG将在原本的产品技术团队上以更加国际化的营销方式为高阳科技的产品赋能新生。

自成立以来，HSG的绩效远高于原本期望值。自2020年以来，HSG开始将销售和营销范围扩大至大中华地区以外，重点关注马来西亚、柬埔寨和老挝等发展中国家。迄今为止，HSG已经在所有以上国家开展并实施核心银行和电子银行等项目。

随着2021年的结束，让我们一起来回顾HSG在过去一年中的收获与成就。

# 市场营销

在新冠疫情的蔓延下，HSG通过线上研讨会和社交媒体网络改变了我们传统的推广方式以触及更多地区的用户。



HSG在AFF论坛上展现了尖端的技术以及拓展了更多合作伙伴

HSG携手亚太发展银行及银联数据在柬埔寨大力推行数字银行服务



1月

2月

HSG荣获亚洲金融科技奖桂冠，及2021年年度银行科技奖

《高棉时报》：HSG与柬埔寨科技公司 BakerTilly（天职会计）合作实施和开发 OrientalBank（东方银行）核心银行系统

HSG新版官网正式上线



4月

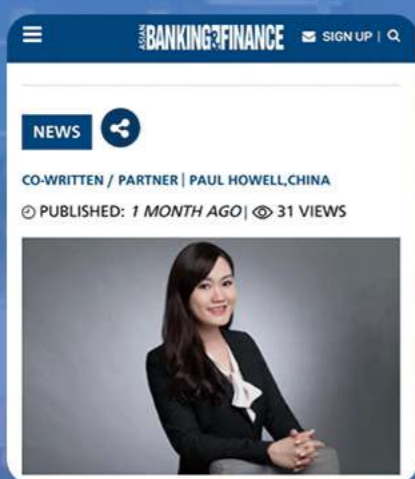
4月

3月

在亚洲银行和金融零售银行数字会议上分享核心银行 IT 如何适应数字化经济的见解

HSG参与华为智慧金融伙伴出海计划

CBB创新挑战——账户锁定及解锁自动化流程



5月

6月

6月

# 市场营销

BCEL系统上线庆祝仪式



7月

HSG加入多方云伙伴生态链



8月

HSG与香港特别行政区政府投资推广署 (InvestHK) 就香港金融科技行业的快速发展达成合作



9月

HSG参加第六届香港金融科技周



11月

HSG受邀参加LET'S CHUHAICLUB - 香港金融科技专场



11月

与Sysmatik在老挝达成战略合作



10月

参加香港贸易发展局 (HKTDC) 网络研讨会



12月

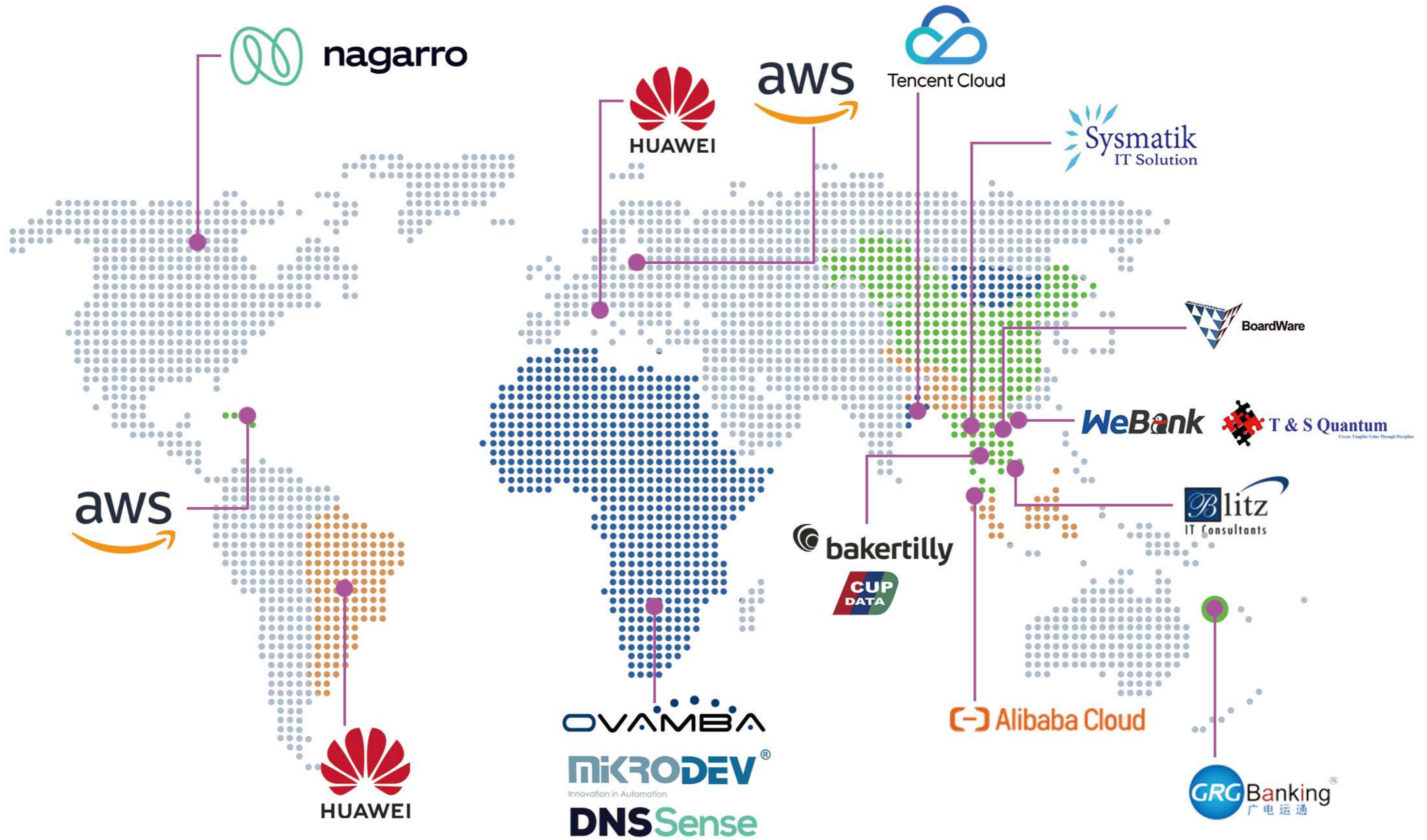
香港金融科技协会 (FTAHK) 与HSG联合举办网络研讨会探讨“中小企业贷款解决方案”



12月



# 海外发展与合作伙伴



注释:

● 现有客户集群

● 新兴机遇

● 潜在战略部署

## 现有客户集群

- 利用已有项目建立的关系，扩展创新服务并发展数字银行业务。
- 积极拓展当地系统集成商，以渗透市场并获得持续的支持。

## 新兴机遇

- 在数字银行领域快速拓展并提升我们的CBS服务。
- 与本地合作伙伴深耕普惠金融领域。
- 追寻具有附加值的解决方案，以丰富电子银行和支付服务（如eKYC）。

## 潜在战略部署

- 与潜在的业务发展合作伙伴落实当地战略部署。
- 制定GTM战略并加强数字产品本土化。

## 客户 成功案例






### 为老挝最大的银行迁移核心系统



BCEL选择HSG作为创新合作伙伴，使用并替代其传统的核心银行系统（CBS）。此次的合作获得了BCEL管理层对HSG产品的极大认可，他们认为HSG产品是最具有可靠性、高扩展性和多功能性的核心银行解决方案，同时可以明显改善银行的整体运营效果，从而使BCEL的客户受益。

#### 我们提供了什么？

-  无缝系统迁移；
-  以参数驱动的产品快速实施；
-  强大的渠道集成器，具有适用于不同渠道的标准化API。

### 普及柬埔寨数字银行业务



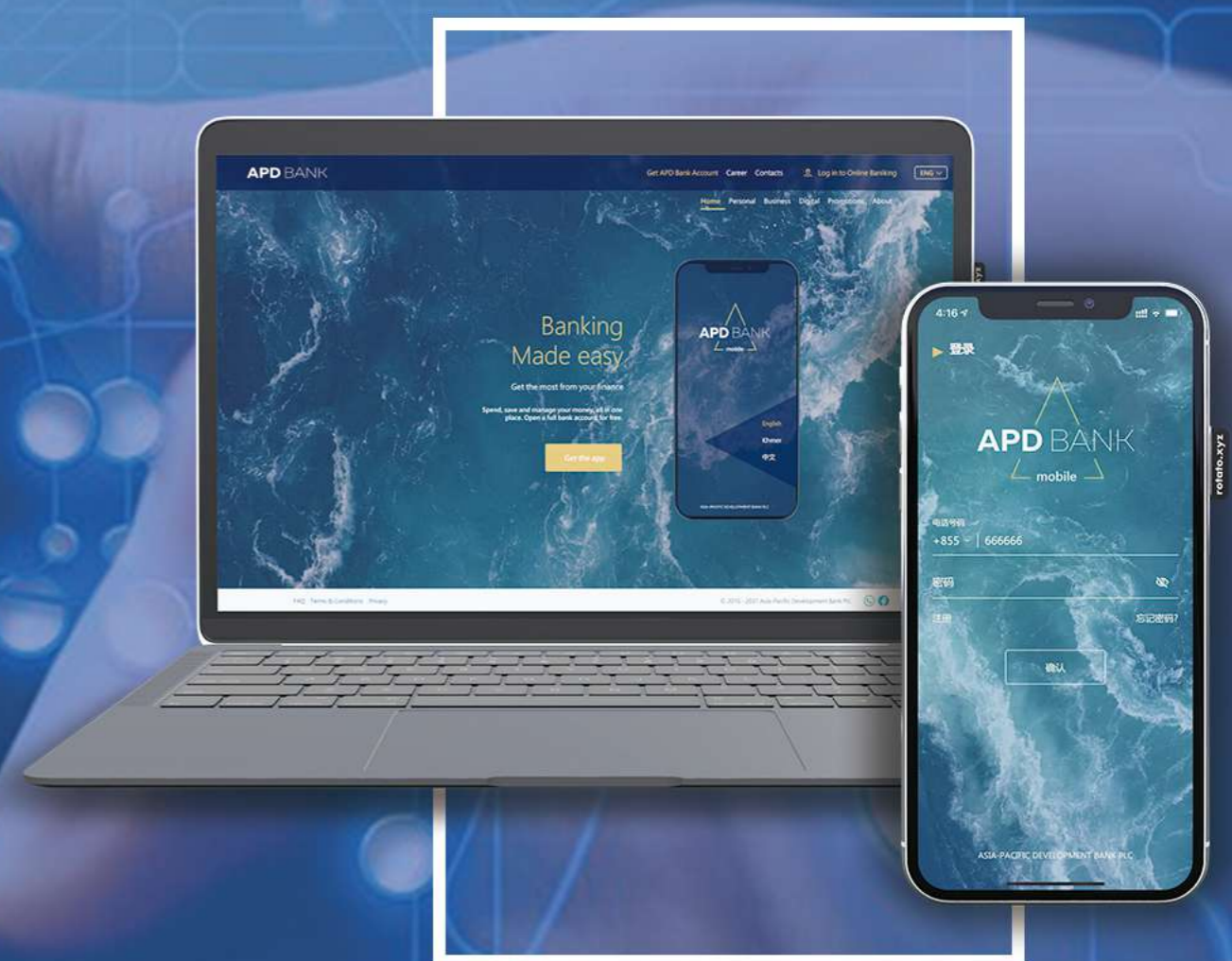
HSG与中国银联数据服务（CUPD）合作，共同为柬埔寨亚太发展银行（APD）打造数字化转型之路，旨在将银行的运营和服务提升到先进的国际化标准。

### 革命性的本地化实施方案策略

 业务驱动的功能配置，更快的推出新产品

 利用报表平台设计、开发，实现运营和法规遵从的自动化操作

 标准 API 为持续增长和对外协作做好灵活准备



## 为全新的柬埔寨银行提供HBS套件



作为最新拥有柬埔寨国家银行全面银行牌照的商业银行之一，东方银行选择了HSG整套的解决方案，以用于其在柬埔寨的银行服务。凭借60%数字银行40%传统银行的结合，东方银行以技术及实体银行体验战略性的抢占市场份额。

### 混合数字和传统经营策略

- 从咨询、设计、开发和实施 HBS 银行系统的端到端交付；
- 全套 HBS-Core 和 HBS-Ebanking 解决方案部署。



## 为供应链金融 数字银行塑造新平台

朗华集团希望将现有实体经济业务与新的数字银行相结合，构建以供应链为重点的数字银行新场景，为客户提供一站式供应链金融服务。

### 新一代数字银行

- 银行多系统的整体解决方案；
- 快速高效的企业在线开户流程；
- 多系统的云部署方案；
- 虚拟银行解决方案。





## 为香港本地财务公司打造新一代按揭方案

随着其近年来不断的发展及改进和客户日益增长的金融需求，先后推出了多款新型金融产品，同时也遇到了一些业务层面的挑战。

### 客户挑战



缺乏资源来处理和管理多个项目管道；



迁移传统贷款管理流程的数字化转型；



缺乏贷款行业的主题和技术专家；



向外部客户和内部用户推出产品的速度。

## HSG提供新一代抵押贷款解决方案



更快的综合抵押贷款平台；



提升客户体验；



抵押贷款管理自动化服务。



### 快速

实施和部署



### 整合

业务部门

# HBS 核心银行系统 **产品提升**

## 伞型虚拟账户产品

伞型虚拟账户产品主要服务于券商及券商客户,支持理财业务的整体运营流程,包括证券等理财产品。主要特点包括:

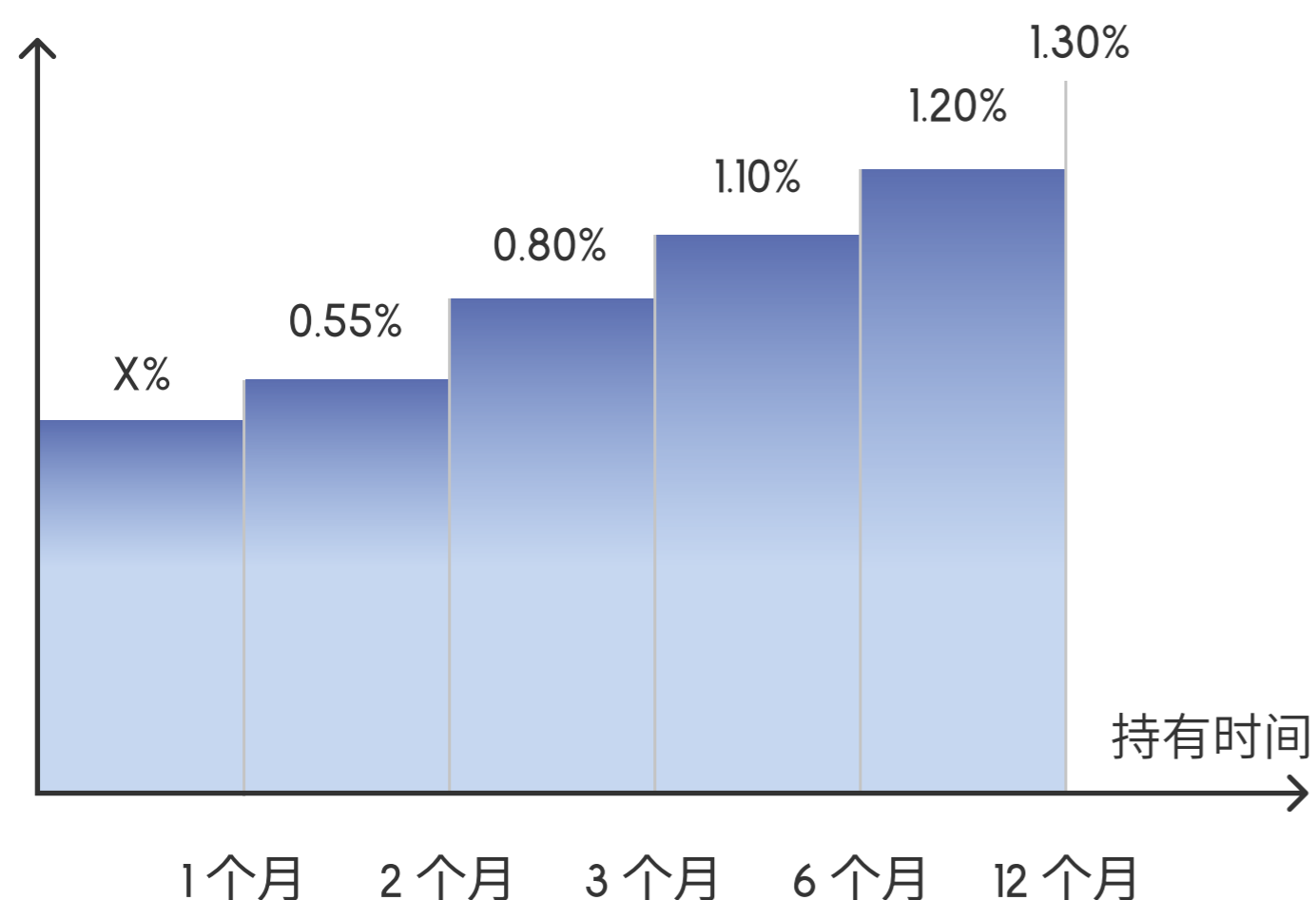


## 智能存款利息的控制

对智能存款利息的控制允许存款产品的配置,并灵活地计算不同时期的存款利率,让客户能够在需要的期限内自由存取。

计息规则示例:

取出利率



持有时间:

- 档期一: 1天 ≤ 持有时间 < 1个月, 采用利率 X%
- 档期二: 1个月 ≤ 持有时间 < 2个月, 采用利率 0.55%
- 档期三: 2个月 ≤ 持有时间 < 3个月, 采用利率 0.80%
- 档期四: 3个月 ≤ 持有时间 < 6个月, 采用利率 1.10%
- 档期五: 6个月 ≤ 持有时间 < 12个月, 采用利率 1.20%
- 档期六: 持有时间 = 12个月, 采用利率 1.30%

## 联名户功能提升

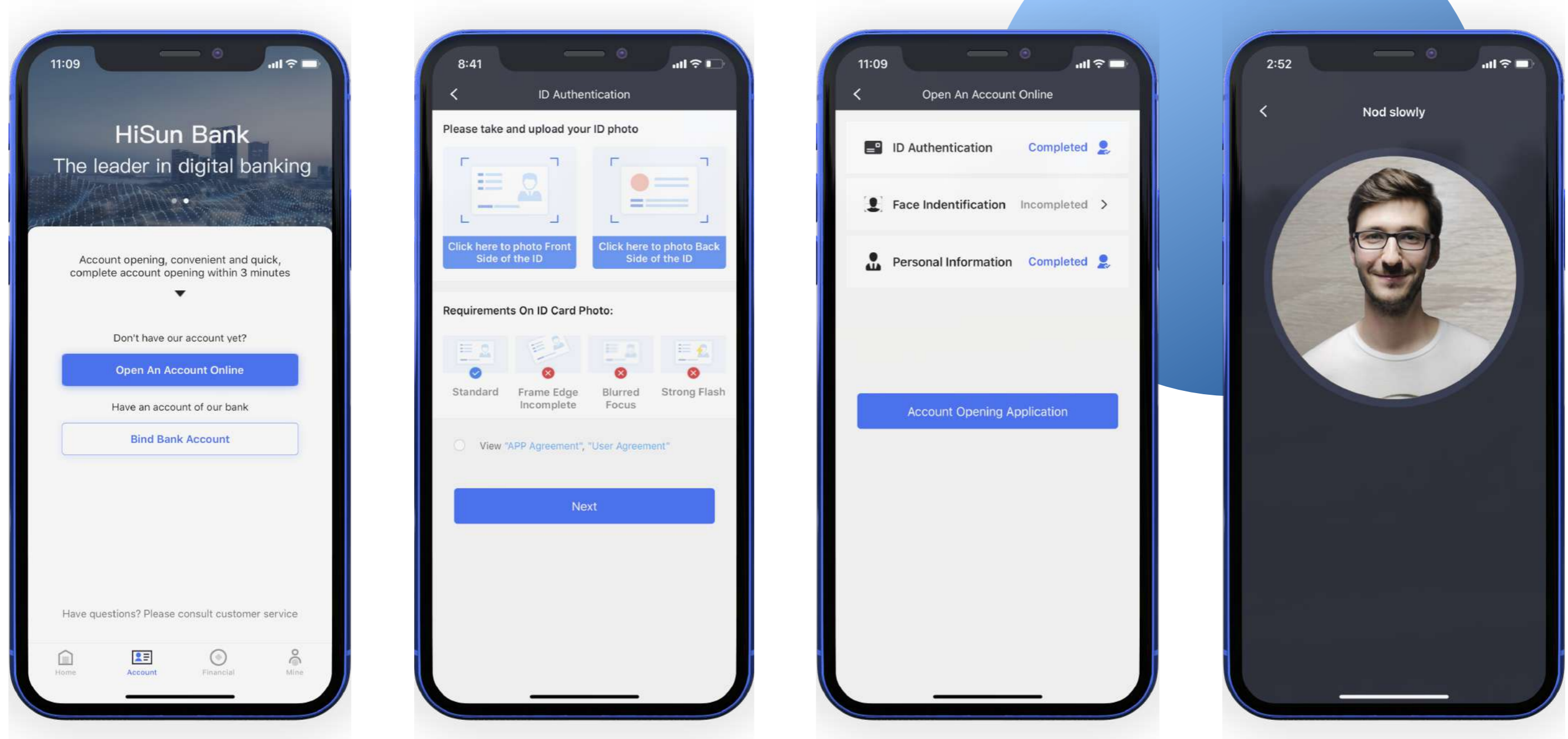
为联名账户的业务运营提供更灵活的支援，增设以下联名账户附加功能：



## 通过 e-KYC 支持远程开户

获客便捷的e-KYC方案让客户能享受到与柜台同等的服务，实现快速远程开户。通过我们的方案，银行可在开业后快速且便捷的在全国各地获取新客户。

## OCR人脸识别

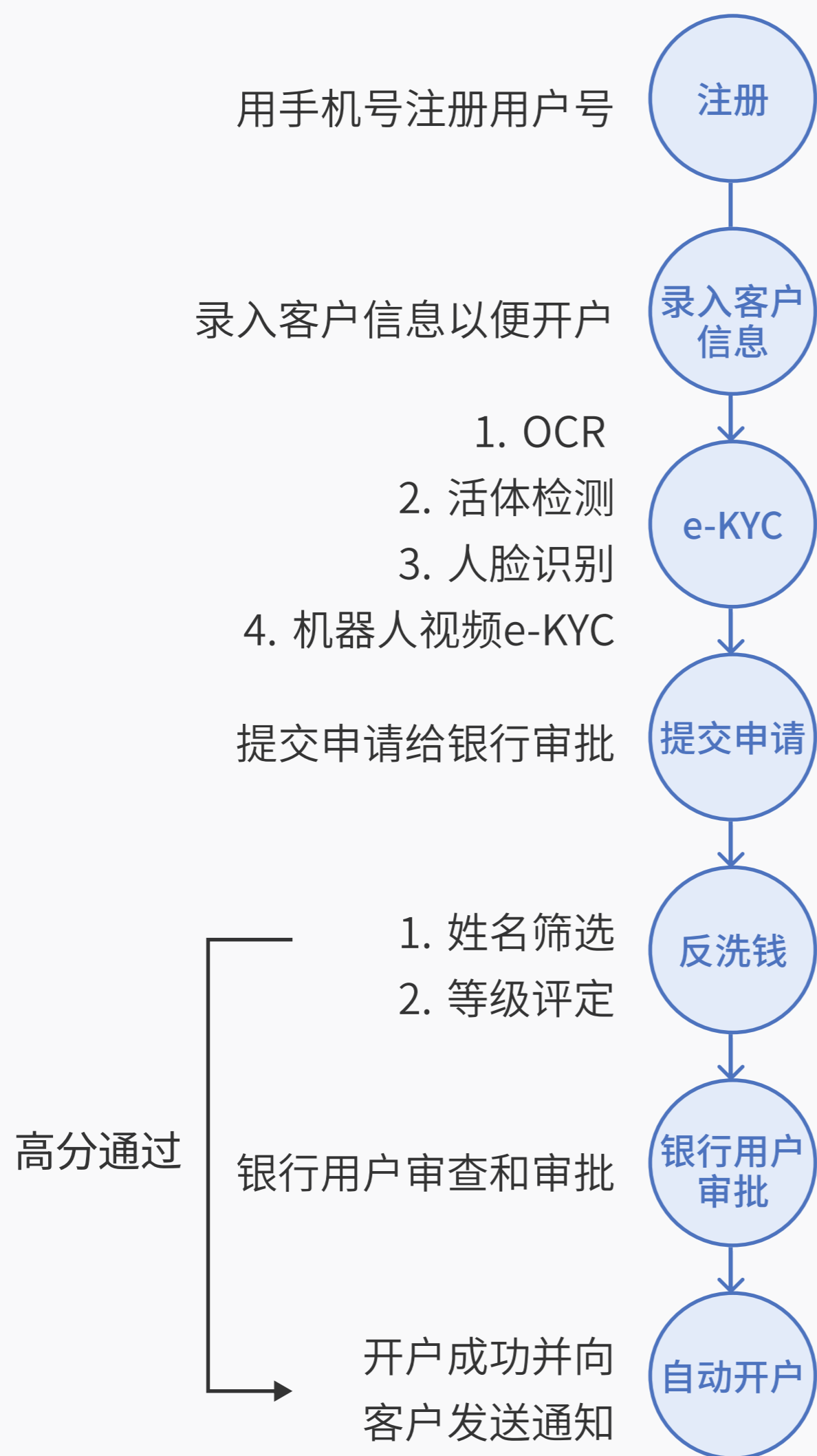


## 在线开户平台的主要功能



### 个人远程开户步骤

🕒 ≤ 3 分钟



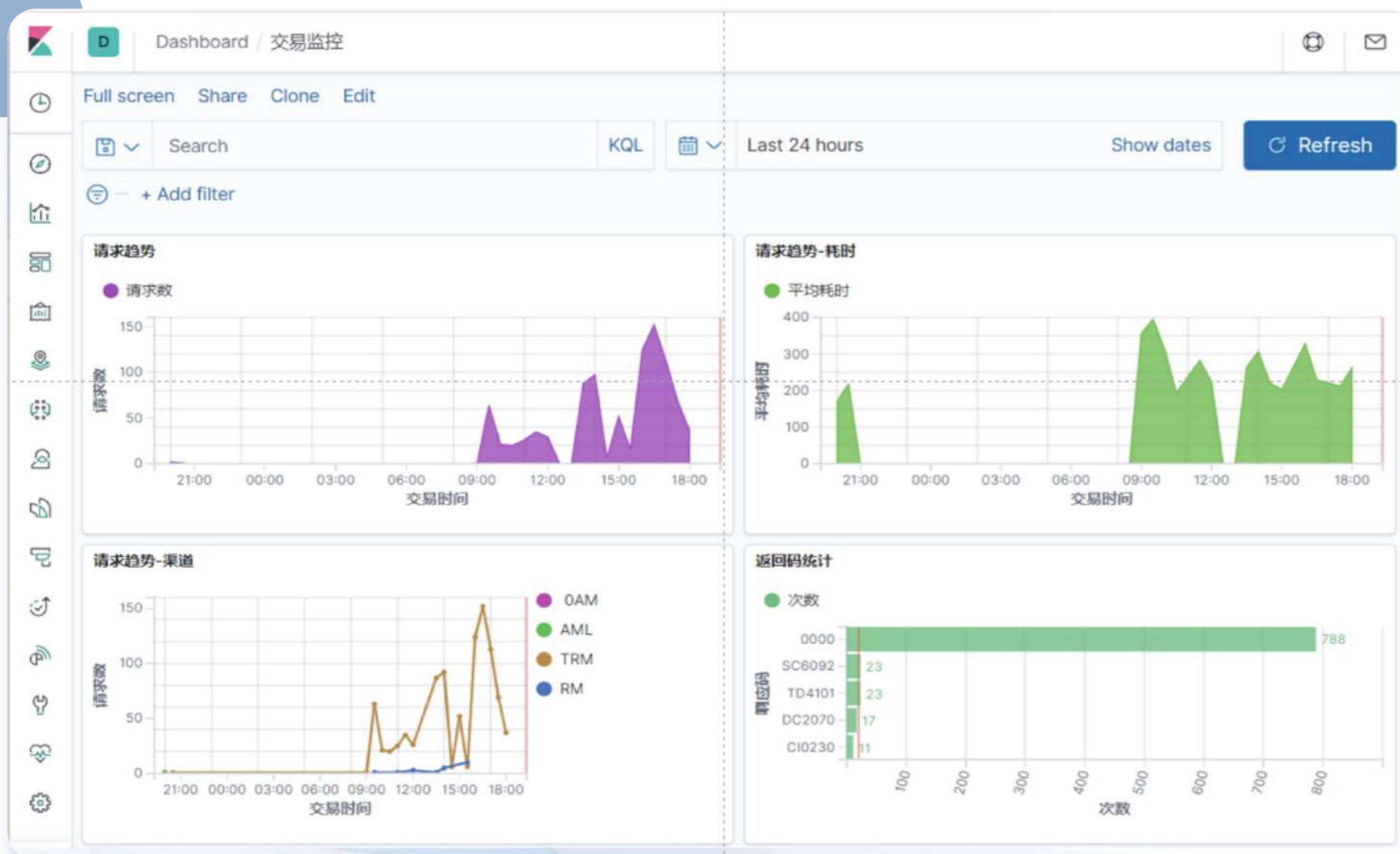
### 对公远程开户步骤

🕒 ≤ 2 小时



# 系统运维工具

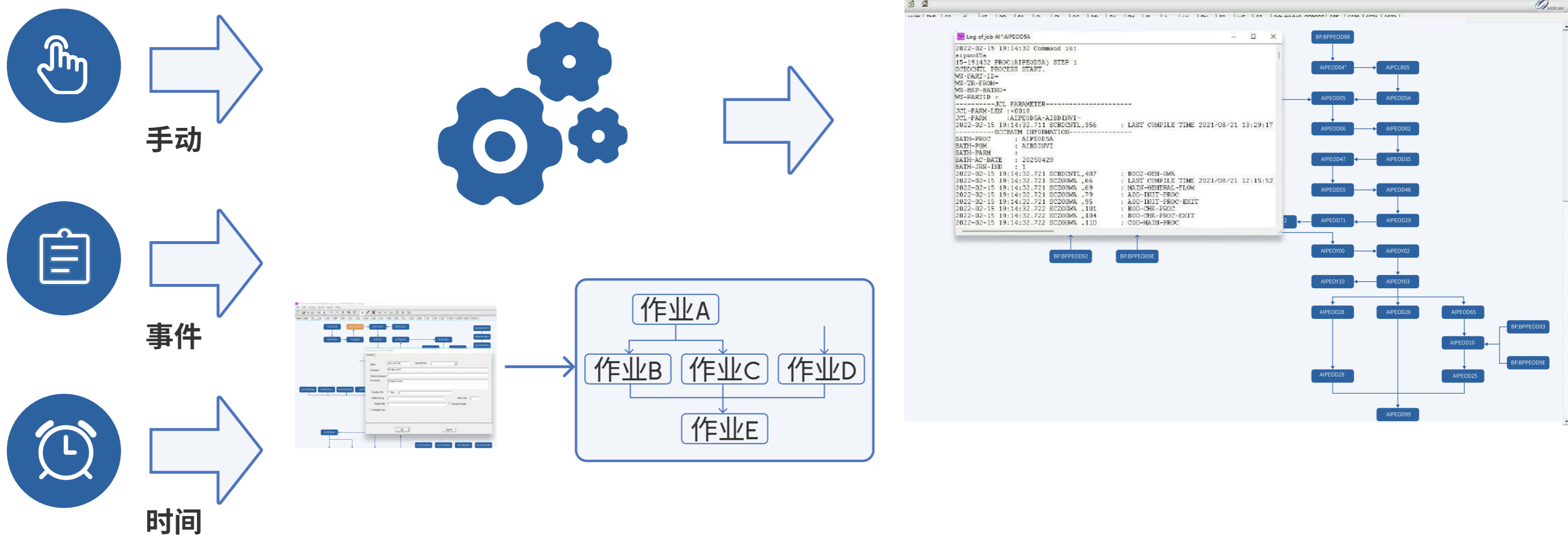
## 一、系统监控平台



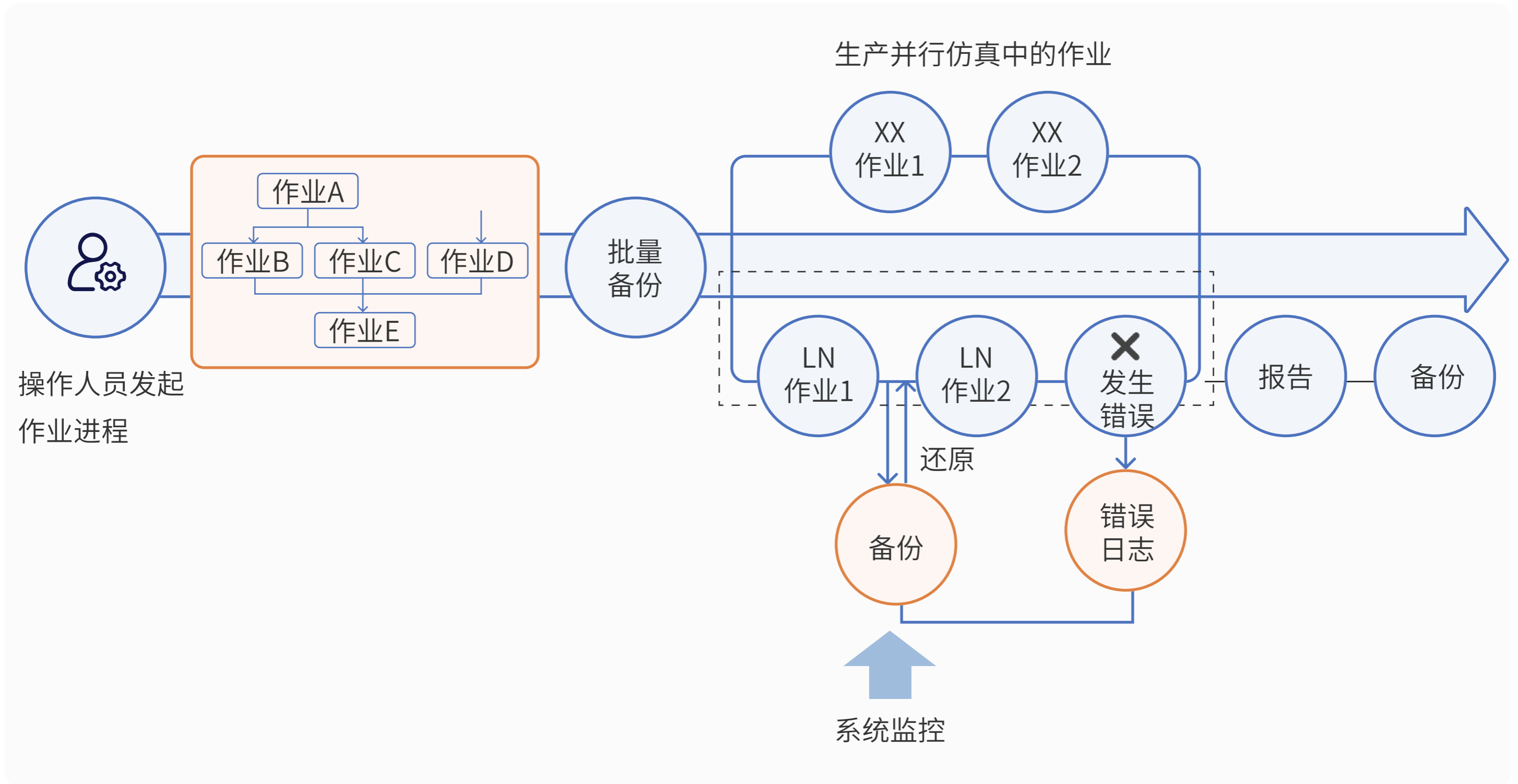
高阳寰球系统监控平台实时收集核心银行系统相关交易数据和系统日志数据，对在线系统运行进行监控，和必要的数据分析，以图像化方式展示系统运行状态，被证明有效的帮助客户提高生产运维水平。

## 二、批量作业调度平台

高阳寰球开发的批量作业调度平台，通过定义作业依赖关系、序列定义、警告、重新启动和恢复等功能，可自动执行批量作业的处理。此外，高阳寰球批量作业调度平台可以与我们的客户目前采用的其他第三程序集成，可让我们的客户以更具成本效益的方法更有效地管理生产系统环境和操作。



作业调度设计图



作业调度流程图

### 三、DevOps管理平台

高阳寰球基于在行业深耕二十多年的经验，伴随自身产品的架构演进，也配套建设金融级的DevOps管理平台。整体DevOps建设打通需求、设计、开发、测试、发布、运维六个环节，实现高效、高质的交付，并覆盖规范、工艺和工具三个层面，支持更快速的业务发展、更高质的技术交付及更强大的组织文化。



# 主机下移



高阳寰球将基于在主机领域深耕二十多年积攒的实践经验，融合近几年对云原生分布式架构研究的创新成果，为客户提供自主的、创新的、智能的、节约的“主机下移”解决方案及交付服务，帮助客户从封闭的主机环境下移到开放的云计算平台。“主机下移”充分继承客户沉淀的宝贵应用资产，减少对应用逻辑的侵入，还可以增加应用的开放性、灵活性、伸缩性，从而极大提升应用扩展和集成能力，迅速提高需求响应和业务创新敏捷度。



自主



创新



智能



节约

第一阶段:代码转换&数据迁移

第二阶段:仿真测试&投产切换

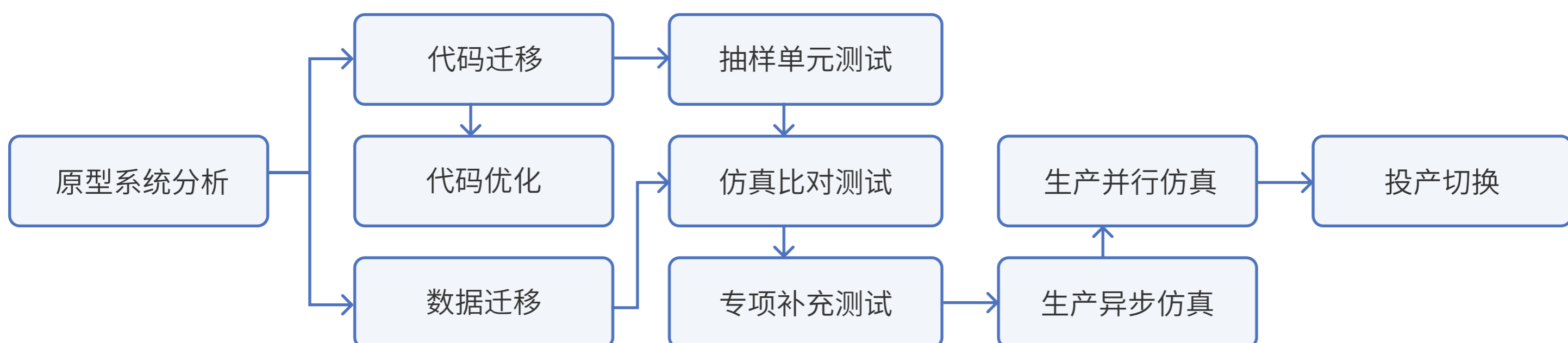
分析阶段

开发阶段

测试阶段

仿真并行阶段

投产阶段

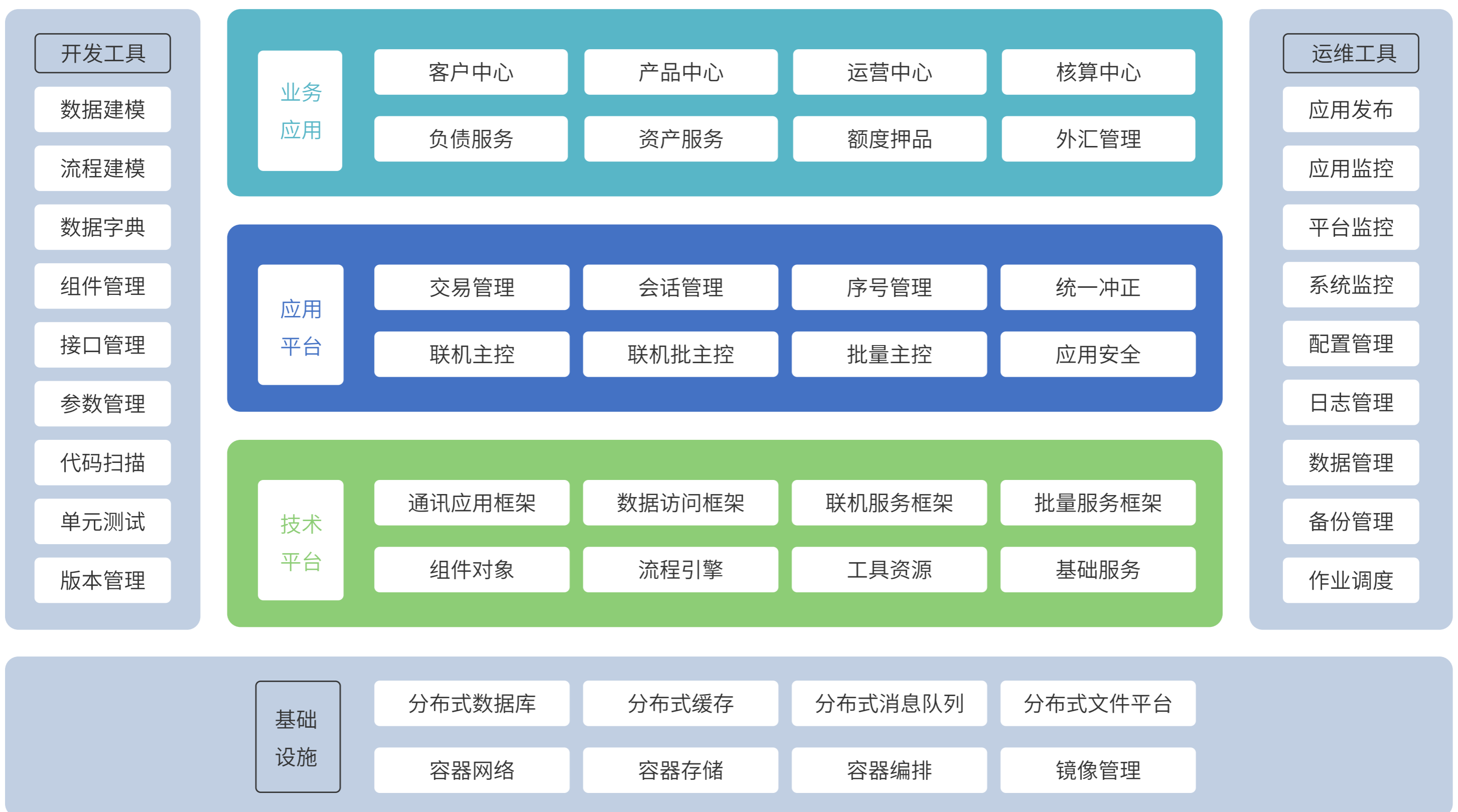


生产系统同步优化改造

主机下移实施工艺

# 云原生分布式核心系统

高阳寰球积极拥抱技术创新和变革，坚定云原生技术路线，对分布式核心系统进行微服务拆分和容器化部署，并配套建设DevOps体系，实现敏捷开发、服务治理、弹性部署和灰度发布，充分利用云的特性支撑业务快速发展和业务创新。



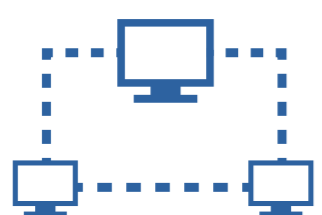
应用架构

## 原生分布式核心系统的特点:



### 全球一体化

针对海外特殊监管需求和地域特色业务进行功能适配，并从架构层面解决多时区、多语言、多法人等问题。



### 微服务拆分

应用服务按照康威定律，从业务架构、应用架构到技术架构，通过领域驱动建模（DDD）进行服务拆分和治理。包括客服中心、产品中心、运营中心、核算中心、负债服务、资产服务、额度押品、外汇管理等。



### 容器化部署

采用容器化部署方案，直接部署在私有云或公有云上，充分使用云的并行计算和弹性部署能力。



## 资质申请

高阳寰球注重品牌建设和自身成长，为了提高产品和服务的交付品质，保障客户投资收益，从成立之初，便不断建立标准产品研发体系和项目管理体系，以及积极申请新版产品软件著作权等相应资质认证。



- ✓ CMMI 3 软件成熟度评估
- ✓ ISO9001 质量管理体系
- ✓ ISO27001 信息安全管理体系

## 屡获殊荣的数字解决方案



# 企业文化

HSG成功的基础是我们的人才。他们为我们的客户和合作伙伴提供服务，构建技术、制定战略决策、管理风险，并推动创新。我们珍惜每一位员工，并定期举办不同活动加强团队之间的合作，提升士气。

HSG鼓励员工展开翅膀接受新的挑战，或在他们的岗位中发展所长。无论未来的风险和机遇如何，拥有一支优秀的团队是确保HSG现在和未来繁荣的关键。



## CEO 致辞



**Mr. Terry Liang**  
CEO of HSG

2021是对于HSG来说是非常特别的一年，我们在这一年中经历了业务和盈收的快速增长。在2022年的到来我想借此机会回望过去的一年，并展望HSG未来的愿景以及使命。

尽管2021年全球疫情肆虐，通过与客户和合作伙伴的多方协作，我们的业务实现了实质性增长。我亲历了许多重要合同的签署及合作的开展，并见证了在我们的长期增长之路上一系列里程碑的达成。

战略性国际合作伙伴是HSG持续国际化重要的一环。我们的业务总体市场份额的上涨，得益于在老挝、柬埔寨及中亚等地上线的大型核心银行项目。而未来，我们也会将HSG的业务拓展到东南亚以及更远的地区。

去年一年，我们在技术层面做了大量的投入。首先，我们开展了云原生分布式核心系统的基础建设和开发，并将在2022年进入实施阶段。其次，我们重构了电子银行产品，并在许多项目中推出了自主研发的统一开发管理平台。此外，在2021年我们取得了CMMI3认证，同时也鼓励了我们的团队在管理和开发项目时建立良好的实操经验。

自成立以来，HSG在众多有益的里程碑中，最值得一提的是在2021年亚洲金融科技奖中取得了年度银行科技奖的殊荣。我们的奉献精神和专业的业务交付成果也使我们在 AWS 大中华地区合作伙伴峰会获得了 APN 行业云应用程序合作伙伴 - 金融类奖项。HSG在推动创新、协作和专业化方面具有领导地位。

HSG在去年还积极参与全球金融科技活动来展示我们多样化的产品，并成功地增加了在国际上的曝光率。

## 展望 2022

2022年，我们将继续完善服务，通过服务更多客户，支持中国金融科技的全球化战略，培育全球销售机会，提高产品在海外市场的知名度。HSG将继续成为您值得信赖的技术合作伙伴，引领数字化转型之路。



# 未来金融 科技加速器



[hisunglobal.com](http://hisunglobal.com)



[linkedin.com/  
company/hisunglobal](https://www.linkedin.com/company/hisunglobal)

邮箱: [enquiry@hisunglobal.com](mailto:enquiry@hisunglobal.com)

总部地址: 中国深圳市福田区文博大厦1101室

香港办公室: 香港湾仔港湾道30号新鸿基中心25楼2515室